

**OTOKAR 2005 YIL SONU SONUÇLARI****“2005: İhracat Yılı”**

Bu raporda, 2005 yılına ait finansal sonuçları kıyaslamak üzere, 2004 yılının aynı dönemine ait yeniden düzenlenmiş finansal sonuçlarına yer verilmiştir. Burada açıklanan 2004 ve 2005 yılları finansal sonuçları UFRS kapsamında hazırlanmış ve denetlenmiş rakamlardan oluşmaktadır.

**2005 Yılına Ait Önemli Başlıklar**

- 2005 yılının ihracat cirosu 2004 yılı ihracat cirosunun 3 katına yakındır. 2004 yılında gerçekleşen ihracatın toplam cirodaki payı %12'den 2005 yılında %37'e artmıştır. İhracattaki bu artış askeri ürünlerimize olan yüksek uluslararası talepten kaynaklanmıştır.
- 2005 yılı ortasında yurtdışından alınan USD 88,4 milyon'luk askeri siparişin teslimatları 2005'in son çeyreğinde başlamıştır.
- 2005 yılı net satışları bir önceki yıla kıyasla %2 düşüşle USD 212 milyon olarak gerçekleşmiştir.
- 2005 yılında elde edilen satış hacmi 3.750 araçtır. Askeri araçların toplam satış hacmindeki payı 2005 yılında 2004'deki %16'lık payından %34'e yükselmiştir.
- 2005 yılı FAVÖK %8 marj ile USD 17,2 milyon olarak gerçekleşmiştir.
- 2005 net karı USD 6,9 milyon'dur. 2005 yılı elde edilen net kar marjı 3,3%.

**ÖZET**

<b>OTOKAR UFRS Gelir Tablosu-Başlıca Kalemler</b>	<b>2005 USD (bin)</b>	<b>2004 USD (bin)</b>	<b>USD Bazlı Değişim</b>
Net Satışlar	211.665	215.891	-2%
Satışların Maliyeti	160.032	166.314	-4%
Brüt Kar	51.633	49.577	4%
Faaliyet Giderleri	39.552	30.300	31%
Faaliyet Karı	12.081	19.277	-37%
Azınlık Hakları ve Vergi Öncesi Kar/Zarar	9.159	22.098	-59%
Vergi	2.187	6.645	-67%
Net Kar	6.972	15.453	-55%
<b>FAVÖK</b>	<b>17.215</b>	<b>24.720</b>	<b>-30%</b>

**Net Satışlar**

Otokar 2005 yılında USD 212 milyon net satış cirosu ve USD 6,9 milyon net kar gerçekleşti. Toplam satış gelirlerinin %37'sini uluslararası satışlardan oluşurken, %63'ü yurtiçi satışlardan oluşmaktadır.

2004 yılına kıyasla, Otokar 2005 yılında ihracat gelirlerini 2004 yılının sonunda ve 2005 yılının başlarında yurtdışından aldığı savunma sanayi siparişleri ile %199 arttırdı. 2005 ortasında alınan 88,4 milyon USD tutarındaki yurtdışı savunma sanayi siparişinin teslimatları da 2005 son çeyreğine başladı. Bu tek kalemlik ihracat anlaşması şirketin yurtdışından bu zamana kadar aldığı en büyük tutarlı savunma sanayi siparişidir.

	<b>2005 USD (bin)</b>	<b>2004 USD (bin)</b>	<b>Değişim %</b>
Yurt içi satışlar	133.226	189.626	-30
Yurt dışı satışlar	78.439	26.264	199
<b>Toplam</b>	<b>211.665</b>	<b>215.891</b>	<b>-2</b>

İhracat gelirleri payında Land Rover Defender ürünleri ilk sırada yer almaktadır. Başlıca ihracat bölgeleri Kuzey Afrika, Orta Doğu ve Körfez ülkeleri ve Avrupa'dır. Özellikle savunma sanayi ürünlerinin ihracatı ile yakalanan sürdürülebilir büyümesi, şirketin bu sektörde girişimci ve yenilikçi rolünü muhafaza ettiğini göstermektedir.

Savunma sanayinde büyümesinin yanında, Otokar ürün gamında bulunan minibüs, midi-büs ve treylerler ile ticari araç pazarında da önemli oyuncular arasında yer almaktadır. Şirket 2005 yılında "Navigo" markalı midibüslerinin Avrupa pazarlarına uyum süreci kapsamında homologasyon çalışmalarını tamamlamıştır. "Navigo" midibüsleri için Avrupa'daki bayi ağı da geçen yıl tamamlanmıştır. Halihazırda, şirketin Fransa İtalya, Romanya ve Bulgaristan'da bayileri bulunmaktadır. Otokar yıllardan beri süregelen minibüs pazarındaki üstün pazar hakimiyetini %89 pazar payı ile 2005 yılında da elde etmiştir. 2004 yılında da olduğu gibi, Otokar 2005'de de treyler pazar talebini tam kapasite üretim yaparak karşılamıştır.

**Karlılık**

Şirketin 2005 yılı toplam satış hacminin brüt kar marjı bazında araç dağılımı 2004 yılına göre farklılık göstermektedir. 2005 yılı brüt karı %24,4 marj ile 2004'te %23 marja sahip brüt kara kıyasla %4 artış göstermiştir.

Brüt kardaki %4'lük artışa rağmen, faaliyet giderlerindeki 31%'lik artış 2004 yılına kıyasla 2005 yılında şirketin daha düşük faaliyet karına sahip olmasına yol açmıştır. 2005 yılı faaliyet gideri %6 marj ile 12 milyon USD olarak gerçekleşmiştir. İhracat kontratlarından kaynaklanan yüksek satış giderleri faaliyet karını etkileyen yüksek faaliyet gider artışlarının ana nedenidir.

Otokar'ın 2005 yılı FVAÖK'ı %8 marj ile 17,2 milyon USD olarak gerçekleşmiştir.

2005 yılı gerçekleşen net kar %3,3 net kar marjı ile 6,9 milyon USD'dir.

### *Yatırımlar*

Şirketin 2005 yılı toplam yatırım harcaması 3,5 milyon USD'dir. Bu tutarın bir kısmı rutin makine ve fabrika bakımı ve yenileme için kullanılmıştır. Geri kalan kısım ise modernleştirme ve 2005 yılında faaliyete geçen Otokar'ın yeni Test ve Dizayn Merkezi için alınan ek test ekipmanları için kullanılmıştır.

### *Hedefler*

Şirket 2006 yılı için tümü halihazırda imzalanmış olan yurtdışı kontratlar dahilinde %28'ün üzerinde ihracat gelirlerinde büyüme ile birlikte %22 oranında net satış gelirlerinde büyüme hedeflemektedir. 2006 yılında savunma sanayi araçlarında hedeflenen sürdürülebilir büyümenin yanında, şirket ürün gamında bulunan ticari araçlarının gelirlerini arttırmak maksadıyla yeni modeller için AR&GE çalışmalarını sürdürmektedir.

### *2006 yılı için devam eden projeler*

2005 ortasında yurtdışından alınan 88,4 milyon USD tutarındaki savunma sanayi siparişinin üretiminin 2006 yılının sonuna kadar tamamlanması planlanmaktadır. Bu dev savunma sanayi siparişi 573'ü zırhlı olmak üzere toplam 600 adetlik askeri araçtan oluşmaktadır.

Otokar son olarak, 50 adet "Cobra" 4X4 zırhlı askeri araç ile birlikte yedek parça ve eğitimi ile beraber toplam 13,3 milyon USD tutarında bir kontrat daha imzaladı. Son alınan bu siparişte 2006 yıl sonuna kadar teslim edilmesi planlanmaktadır.

Son savunma siparişi ile, Otokar'ın 2006 yılı sonunda teslim edilmek üzere halihazırda imzalanmış olan askeri siparişleri toplam tutarı 100 milyon USD'nin üzerinde bulunmaktadır. Bu siparişlerin dışında, ihracat pazarlarındaki müşterilerimizle askeri bazlı sipariş anlaşmaları gelecek yıl için devam etmektedir.

### *Modern Milli Tank Projesi*

Savunma Sanayi Müsteşarlığı ana muharebe tankının dizayn, geliştirme ve üretimi için Şubat 2006'da yerli ihale açtı. Otokar, FNSS ve BMC Şubat 2006'da başvuru şartnamesine cevap verdiler. İlk ihale sürecinin 2006 yılı içinde tamamlanması bekleniyor.

<b>OTOKAR UFRS Bilanço</b>	<b>2005 USD (bin)</b>	<b>2004 USD (bin)</b>
Dönen Varlıklar	111.630	114.550
Kısa Vadeli Yükümlülükler	73.641	74.639
İşletme Sermayesi	37.988	39.911
Maddi Duran Varlıklar, Net	30.852	32.792
Toplam Varlıklar	155.266	160.104
Toplam Yükümlülükler	78.061	78.731
Öz Sermaye	77.205	81.374

<b>OTOKAR UFRS Bilanço</b>	<b>2005</b>
Cari Oran	1,52
Likidite Oranı	1,00
Dönen Varlıklar / Toplam Varlıklar	0,72
Kısa Vadeli Yükümlülükler / Toplam Yükümlülükler	0,94
Toplam Yükümlülükler / Toplam Varlıklar	0,50

<b>OTOKAR UFRS Nakit Akış Tablosu</b>	<b>2005 USD (bin)</b>
Nakit ve Nakit Benzeri Değerlerin Dönem Başı Bakiyesi	3.651
İşletme Faaliyetlerinden Sağlanan Net Nakit	29.025
Yatırım Faaliyetlerinde Kullanılan Net Nakit	-2.762
Finansman Giderleri Öncesi Nakit Akışı	26.263
Finansman Faaliyetlerinde Kullanılan Nakit ve Yabancı Para Çevirim Farkları	-23.302
Nakit ve Nakit Benzeri Değerlerdeki Net Azalış	2.960
Nakit ve Nakit Benzeri Değerlerin Dönem Sonu Bakiyesi	6.611

**Yatırımcı ilişkileri için temas kurulacak kişiler :**

*Esra Şirinel*  
Yatırımcı ilişkileri  
Tel: (+90 264) 229 22 44 – 422  
[esirinel@otokar.com.tr](mailto:esirinel@otokar.com.tr)

*Yasemin Orhon*  
Finansman şefi  
Tel: (+90 264) 229 22 44 – 411  
[yorhon@otokar.com.tr](mailto:yorhon@otokar.com.tr)

*Hüseyin Odabaş*  
Genel Müdür Yrd., Mali İşler  
Tel: (+90 264) 229 22 44 - 451  
[hodabas@otokar.com](mailto:hodabas@otokar.com)