

2008 3Ç SONUÇLARI İLE Otokar

“Yenilikçi Ürünler ve Askeri Araçlarla Karlı Bir 3.Çeyrek”

Bu raporda, 3Ç2008 yılına ait finansal sonuçları kıyaslamak üzere, 3Ç2007 yılına ait finansal sonuçlara yer verilmiştir. Bu raporda yer alan 3Ç2008 ve 3Ç2007 finansal sonuçları Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına göre hazırlanmıştır.

3Ç 2008 Önemli Başlıklar

- Otokar, 2008 yılı üçüncü çeyreğinde geçen senenin aynı dönemine kıyasla **%193**'lük artışla **32,1** milyon dolarlık net kar elde etmiştir. Net kar marjında ise 2007 yılının %5'lik marjına karşılık **%11,1**'lik bir net kar marjı yakalamıştır. Otokar 2008 yılı üçüncü çeyreğinde toplam gelirlerini ilk yarıya göre 100 milyon dolarlık artış ve 2007 üçüncü çeyreğe göre de **%31**'lik artışla 288,4 milyon dolara çıkarmıştır. 2007 yılı üçüncü çeyreğinde **%67** seviyesindeki yurtiçi satışların toplam cirodaki payı, 2008 yılı üçüncü çeyreğinde **%70**'e çıkmıştır. Bu arada şirket ihracat gelirleri **%22**, yurtiçi satış gelirleri de **%36** oranında artmıştır. Toplam ciroda elde edilen bu artışların ardında 206,7 milyon dolarlık cirosu ile zırhlı araçlar ve midibüs-otobüs toplam satış gelirleri bulunmaktadır ki, bu toplam cironun **%72**'sine tekabül etmektedir.
- Satış adetlerine bakıldığında ise yine ilk yarı gibi bu dönemin de lider ürün grubu, 2927 adetlik toplam satışın 1362'sini tek başına karşılayan midibüs-otobüs kategorisi olmuştur. Bu rakam toplam satış adedinin **%46,5**'ine karşılık gelmektedir. Bunun diğer bir olumlu sonucu da midibüs-otobüs pazar payında ortaya çıkmış ve Otokar, Sultan markalı midibüsleri ve Doruk markalı 9 metrelik otobüsleri ile 2007 yılının üçüncü çeyreğinde **%24,9** olan pazar payını 2008 yılının üçüncü çeyreği itibariyle **%30,0**'a çıkartmıştır. 3Ç2008 midibüs satış adetlerinde geçen sene aynı dönemdeki satışlara göre **%62,3**'lük (3Ç2007:839 adet, 3Ç2008:1362 adet) artış kaydedilmiştir. Satış adetlerindeki bu artışın yurtiçi-yurtdışı olarak açılımına bakıldığında; yurtiçi satışlarda **%61** ,yurtdışı satışlarda ise **%67**'lik bir artış görülmektedir.. Bu olumlu gelişmede Otokar'ın yeni model aracı olan Doruk önemli ölçüde pay sahibidir. Minibüs satış adetleri ise 2007 yılı üçüncü çeyreği ile kıyaslandığında yükselen bir artış trendi ile **%42,9**'luk (1Y2008'de aynı artış oranı **%27** seviyesinde idi) artışla 224'ten 320'ye çıkmıştır. Bu artışta da yine Otokar'ın inovasyona önem veren üretim anlayışının bir ürünü olarak piyasaya sürdüğü M3000'in payı büyüktür, çünkü 320 adetlik toplam minibüs satışlarının 214'ünü yani üçte ikisini yeni geliştirilen model olan M3000 satışları oluşturmuştur. Satış adetlerindeki **%82**'lik ve satış cirosunda da **%86**'lık artışlarıyla dikkati çeken zırhlı araçlar ise Otokar'ın her zamanki amiral gemisi olma ünvanını korumasını bilmiştir.
- Genel Kurulda alınan karar gereğince 30 milyon YTL 2007 yılı temettü ödemesi 12 Mayıs 2008 tarihinde dağıtılmıştır.

Genel Görünüm

OTOKAR UFRS Gelir Tablosu-Başlıca Kalemler	3Ç 2008 USD (bin)	3Ç 2007 USD (bin)	Dolar Bazlı Değişim
Net Satışlar	288.437	219.885	31,18%
Satışların Maliyeti	-215.076	-165.491	29,96%
Brüt Kar	73.361	54.394	34,87%
Faaliyet Giderleri	-36.865	-42.795	-13,86%
Faaliyet Karı	36.496	11.600	214,62%
Azınlık hakları ve vergi öncesi kar/zarar	38.262	12.578	204,20%
Vergi	-6.126	-1.609	-280,64%
Net Kar	32.136	10.968	192,98%
FVAÖK	39.673	14.158	180,21%

Net Satışlar

2008 yılı üçüncü çeyrek toplam gelirleri geçen senenin aynı dönemine göre %31'lik artışla 288,4 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Cirodaki %70'lik payının yanı sıra geçen senenin aynı dönemine göre %36'lık artışı ile yurtiçi satışlar üçüncü çeyrek sonunda da dönemin lokomotif konumundadır. Yurtiçi satışlardaki bu olumlu artışın arkasında yurtiçi savunma sanayi siparişleri ile Otokar'ın inovasyona önem veren üretim politikası sonucu öncelikli olarak yurtiçinde piyasaya sürdüğü ürünlerine gelen talep vardır. Tümüyle Otokar mühendisleri tarafından tasarlanan Cobra sağladığı gelirlerle, 2008 yılı üçüncü çeyreğinde de toplam gelirlerin tek başına %38,8'ini oluşturarak 2007 yılı üçüncü çeyreği cirosundaki %27,3'lük payıyla elde ettiği birinciliği pekiştirerek bu yılın üçüncü çeyreğinde de satış gelirlerinde ilk sırayı almıştır. Yine Otokar son yıllarda düşüş trendine girmiş bir sektör görüntüsü çizen minibüs piyasasında gerçekleştirdiği %52,5'lik gelir artışı ve %42,9'luk satış adedi artışı ile genel trendi yıkmıştır. Yani Otokar'ın minibüs satışları ve ciroları beklentilerin aksine azalmayıp artmaya devam etmektedir. Bunun yakalanmasında kullanıcıların ihtiyaçları çok iyi analiz edilerek, araştırma geliştirme faaliyetleri ile müşteri beklentileri en uygun çözümlerle karşılanarak dizayn edilip piyasaya sunulmuş olan yeni araç (M3000) ve piyasanın fiyattan çok Otokar'ın kaliteli ve uzun ömürlü araçlarına olan talebi etkili olmuştur. Otokar 2007 yılı üçüncü çeyreği sonunda 224 adet minibüs satıp 10,9 milyon dolar gelir elde ederken, bu rakamlar 2008 senesi üçüncü çeyreği sonunda sırasıyla 320 adet ve 16,7 milyon dolar olmuştur. Midibüs satış gelirlerine bakıldığında da Otokar yurtiçi ve yurtdışı satış gelirlerini sırasıyla %76,8 ve %104,4 oranlarında artırmış olup, hem yurtiçi hem de yurtdışı midibüs-otobüs segmenti gelirindeki artışta da minibüs gelirlerindeki artışta olduğu gibi Otokar'ın piyasadaki ihtiyacı iyi tespit edip üretimine başladığı yeni aracın (Doruk) etkisi büyüktür.

Üçüncü çeyrek Otokar için ihracatta ilk üç çeyrek arasında en başarılı dönem olmuştur. 2008 yılı ilk yarısına kadar 2007 yılı ilk yarısıyla başa baş seyreden ihracat verileri ilk kez üçüncü çeyrek sonunda 87,8 milyon dolarlık ihracat geliri ile 2007'nin aynı dönemi

	3Ç 2008 USD (bin)	3Ç 2007 USD (bin)	Değişim %
Yurtiçi Satışlar	200.659	147.922	35.65%
Yurtdışı Satışlar	87.778	71.963	21.98%
Toplam	288.437	219.885	31.18%

ihracat cirosunun %21,9 üstüne çıkmayı başarmıştır. Aynı zamanda 2008 ilk yarı yılında yaptığı 47,2 milyon dolarlık ihracata göre de ciddi anlamda bir yükselişle %85,6 artış sağlayarak en yüksek artışı bu dönemde sağlamıştır. Bu yılın ihracat gelirlerinin elde edilmesinde yine zırhlı araçlar öncülük etmekle birlikte midibüs-otobüs segmenti de artan payı ile dikkati çekmektedir. Zırhlı araçlar ürün grubu tek başına tüm ihracatın %63'ünü karşılarken, midibüs-otobüs ihracat gelirlerinin toplam ihracattaki payı da 2007 üçüncü çeyreğindeki %15,7 seviyesinden bu dönemde

%26,3'e tırmanmıştır. Bu olumlu gelişmeler şirketin ihracat için belirlediği ve Avrupa bayi ağının genişletilmesi yolu ile uygulamaya koyduğu "ihracatta sürdürülebilir büyüme" hedefinin bir göstergesi olmuştur. Otokar bayi ağına yeni katılan İspanya, Litvanya, Slovenya gibi ülkelerle Avrupa bölgesinde daha da rekabetçi konuma gelmiştir.

Karlılık

3Ç2008'e ait brüt kar **73,4** milyon dolar olup, 2007 senesinin aynı dönemine göre brüt karda %34,9 artış kaydedilmiştir. 3Ç2007'de %24,7 olarak gerçekleştirilen brüt kar marjı da bu yıl üçüncü çeyrek sonu itibariyle **%25,4'e** yükseltilmiştir.

Şirketin 3Ç2008 faaliyet karı, 3Ç2007'nin 11,6 milyon dolarlık faaliyet karını üçe katlayarak **36,5** milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Benzer şekilde Otokar, faaliyet kar marjını da 3Ç2008'de ikiye katlayarak %5,3'ten **%12,7'ye** çıkarmıştır.

Şirket 3Ç2008'de gerçekleştirdiği **39,7** milyon dolar FVAÖK ile 3Ç2007'deki 14,1 milyon dolarlık karına göre %180,2 artış sağlamıştır. FAVÖK marjında da 3Ç2007'deki %6,4'lük oranından 3Ç2008'de **%13,8'e** yükselme sağlanmıştır.

Otokar'ın 3Ç2008'deki net karı **32,1** milyon dolardır. Şirket bu net kar rakamı ile 2007 yılının tamamında yaptığı karı, 2008 yılının ilk 3 çeyreğinde elde etmeyi başarmıştır. Geçen yılın aynı dönemindeki %5,0'lik net kar marjına kıyasla 3Ç2008'de elde edilen **%11,1'lik** net kar marjı, şirketin karlılık artışını kanıtlamaktadır. Zırhlı araç satışları ile şirketin piyasaya en son sürdürdüğü Doruk ve M3000 gibi araç satışlarının kara olan olumlu etkileri ilk çeyrek ve ilk yarıda olduğu gibi üçüncü çeyrekte de gözle görülür şekilde gelir tablolarına yansımış bulunmaktadır.

Yatırımlar

2008 yılı üçüncü çeyreğindeki yatırım harcamaları 57,9 milyon dolara ulaşmıştır. Milli İmkanlarla Modern Tank Üretimi Projesi anlaşmasının imzalanmasının hemen ardından, tank projesi ve üzerinde yeni çalışma başlatılan ve başlatılacak diğer projelerle ilgili kullanılmak üzere Tasfiye Halinde Otoyol Sanayi A.Ş.'ye ait tesisler ve arsalar Otokar tarafından satın alınmış olup üçüncü çeyrek yatırım harcamalarının büyük çoğunluğunu bu satın alma oluşturmaktadır.

Hedefler

Türkiye'nin ilk milli tankının üretimi konusunda ana kontraktör olarak belirlendiği ve 29 Temmuz 2008'de bunu kesinleştirmek için imzaladığı nihai anlaşma ile OTOKAR, savunma sanayiindeki iddialı konumunu sürdürmektedir. Bu bağlamda Otokar, Savunma Sanayi Müsteşarlığı'nın toplam 4.131 araçlık iki büyük ihalesine de katılmaktadır. Bunlardan bir tanesi 2720 adet taktik tekerlekli askeri araç tedarikine ilişkin olup, Otokar bu ihaleye katılmış ve kendi ürün gamındaki araçlarla ilgili olarak teklifini Nisan 2008 itibariyle vermiştir. İkinci bir ihale de 336 adet taktik tekerlekli zırhlı araç ve 1075 adet silah taşıyıcı araçtan müteşekkil toplam 1411 araçlık ihaledir. Bununla ilgili son teklif verme süresi 2009 yılı Ocak ayına uzatılmıştır. Bu ihalelerden alınacak olumlu sonuçlar Otokar'ın 2009 ve 2010 yılı üretim ve gelirlerine yansımaktadır. Bu büyük ihalelerin yanı sıra, geçtiğimiz sene imzaladığı toplam 300 milyon dolarlık kontrattan kalan 180 milyon dolarlık askeri araç teslimatını da 2008 yılı ilk dokuz ayında gerçekleştirmiştir. Otokar piyasanın ihtiyaçlarını önceden tespit etme ve bunlara ilişkin çözümleri de başarıyla uygulamaya koyma yeteneğine sahip bir şirkettir. M3000, Doruk ve ADR Tanker ürünlerini bu bağlamda dizayn edip, piyasaya sunmuş ve bunlardan ilk ikisi ilk üç çeyrekte yoğun bir taleple karşılanmıştır. 2009 yılından itibaren ADR setifikasını bir zorunluluk haline getiren yasanın yürürlüğe girmesiyle beraber, 4Ç2008 ve 2009 yılında ADR tankerlere olan talepte de güçlü bir artış olması beklenmektedir. Görüldüğü gibi Otokar hem askeri, hem de sivil araçlarda bu tür açılımlarla hedeflerine doğru emin adımlarla ilerlemektedir.

Son olarak, Otokar temel hedefi olan “sürdürülebilir büyüme”yi hem yurtiçi-yurtdışı fuarlar ve ihalelere katılmak, hem yurtiçi-yurtdışı bayi ağını geliştirmek suretiyle, hem de inovasyon ve Ar-Ge’ye dayalı üretiminiyle gerçekleştirmekte olup, bugün yarın ve gelecekte Türkiye’nin öncü firmalarından biri olmaya her zaman devam edecektir.

ÖZET FİNANSAL TABLOLAR

OTOKAR UFRS Bilanço	3Ç 2008 USD (bin)	3Ç 2007 USD (bin)
Dönen Varlıklar	233.851	181.303
Kısa Vadeli Yükümlülükler	224.746	124.259
İşletme Sermayesi	9.105	57.043
Maddi Duran Varlıklar	78.667	35.523
Toplam Aktifler	353.104	250.881
Toplam Yükümlülükler	229.151	128.527
Öz Sermaye	123.954	122.354

OTOKAR UFRS Finansal Rasyolar	3Ç 2008
Cari Oran	1,04
Likidite Oranı	0,57
Dönen Varlıklar / Toplam Varlıklar	0,66
Kısa Vadeli Yükümlülükler / Toplam Yükümlülükler	0,98
Total Liabilities / Total Liabilities & Shareholders' Equity	0,65

OTOKAR UFRS Nakit Akış Tablosu	3Ç 2008 USD (bin)
Nakit ve Nakit Benzeri Değerlerin Dönem Başı Bakiyesi	2.925
İşletme Faaliyetlerinden Sağlanan Net Nakit	15.281
Yatırım Faaliyetlerinde Kullanılan Net Nakit	-57.670
Finansman Giderleri Öncesi Nakit Akışı	-42.389
Finansman Faaliyetlerinde Kullanılan Nakit ve Yabancı Para Çevrim Farkları	57.326
Nakit ve Nakit Benzeri Değerlerdeki Net Azalış	14.937
Nakit ve Nakit Benzeri Değerlerin Dönem Sonu Bakiyesi	17.862

Detaylı Bilgi İçin Temas Kurulacak İlgili Kişiler:

Ö.Ahmet Özerol
Yatırımcı İlişkileri
Tel: (+90 264) 229 22 44 – 422
aozerol@otokar.com.tr

Yasemin Orhon
Finansman Birim Yöneticisi
Tel: (+90 264) 229 22 44 – 411
yorhon@otokar.com.tr

Hüseyin Odabaş
Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı
Tel: (+90 264) 229 22 44 - 451
hodabas@otokar.com.tr